

Die ROHOF Waffenhandel GmbH agiert als Waffengroßhändler in Österreich. Wir sind ein Familienunternehmen das seit über 50 Jahren besteht und wir stehen für Tradition, ein familiäres Umfeld und Kundenorientierung. Wir übernehmen die Generalvertretung von inländischen und ausländischen Unternehmen am österreichischen Waffenmarkt und wir sorgen für einen professionellen Auftritt dieser Firmen in Österreich und übernehmen alle operativen Tätigkeiten im Inland.

---

## Leitung Vertrieb

(m/w, Vollzeit)

---

### Ziel der Position

Sie führen selbstständig und eigenverantwortlich alle Aktivitäten des Unternehmens im Bereich Vertrieb und Außendienst durch. Sie sind hauptverantwortlich für die Kundenbetreuung und den Verkauf der Handelswaren.

### Ihre Aufgaben

- Operative Umsetzung aller Vertriebsaktivitäten
- Außendienst: Regelmäßiger Besuch unserer Kunden in ganz Österreich (ca. 2 Dienstreisen pro Monat)
- Ansprechpartner für Kunden und Lieferanten
- Telefonverkauf
- Strategische Planung Vertrieb und Marketing (Online und Offline)
- Verantwortlich für die Website und den Online-Shop
- Kunden- und Lieferantenganalysen
- Abwicklung und Teilnahme an Behördenausschreibungen
- Unterstützung und Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer bei der Durchführung und Überwachung von Projekten

## Ihre Qualifikationen

- Mind. 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Dynamische Persönlichkeit mit hoher Einsatzbereitschaft und Erfolgsorientierung (Hands-on-Persönlichkeit)
- Abgeschlossene wirtschaftliche und/oder technische Ausbildung (HTL, FH, Uni, etc.)
- Hohe Affinität zur Waffenbranche
- Eigenverantwortung und selbstständiges, lösungsorientiertes Arbeiten
- Hohe soziale Kompetenz (Konfliktfähigkeit, Teamfähigkeit, kommunikative Art)
- Kontaktfreude, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Führerschein B
- **Von Vorteil:**
  - Erfahrung mit ERP-Systemen
  - Berufliche Erfahrungen in der Waffenbranche

## Was wir bieten

- Ein familiäres Unternehmensumfeld
- Eigene Verantwortungs- und Tätigkeitsbereiche
- Arbeiten am internationalen Markt (mit internationalen Partnern)
- Interdisziplinäres Arbeiten in enger Zusammenarbeit mit den Kollegen
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgabengebiete
- Möglichkeiten zur Weiterbildung (bei persönlichem Interesse)
- Dienstauto (auch für private Zwecke)
- Ausgezeichnete Vertriebsmöglichkeit durch die Position des Unternehmens am Markt
- Erfolgsabhängige Prämienzahlungen
- Aufstiegsmöglichkeiten im Unternehmen: bis zur Position des Geschäftsführers
- **Dienstort:** Berndorf
- **Gehalt:** Für die ausgeschriebene Position gilt ein KV-Mindestgrundgehalt von monatlich 3.010 Euro brutto mit Bereitschaft zur KV-Überzahlung.

Wir freuen uns über Ihre aussagkräftigen Bewerbungsunterlagen!

---

**ROHOF Waffenhandel GmbH**

Hermannsplatz 17

2560 Berndorf

T: + 43 2672 82571

E: [christa.rohrbacher@rohofwaffen.at](mailto:christa.rohrbacher@rohofwaffen.at)

Web: [www.rohofwaffen.at](http://www.rohofwaffen.at)